

экспортных поставок при довольно сдержанной динамике импорта. Очевидно, что подобные устойчивые тенденции не могут вызывать удовлетворение, и в первую очередь, - у российской стороны.

Рассмотрев развитие российско-испанского сотрудничества на европейской арене, мы можем сделать вывод, что руководство России и Испании в последние годы пришли к пониманию того, что отношения между нашими странами могут послужить прекрасным дополнением и стимулом для углубления сотрудничества между Европейским Союзом и Россией.

Т.С. Лобкова

ПРОБЛЕМЫ РОССИЙСКО-ГЕРМАНСКОГО ЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА НА СОВРЕМЕННОМ ЭТАПЕ

Двустороннее сотрудничество между Россией и ФРГ в начале XXI в. приобрело новое качество – был взят курс на стратегическое партнерство. Во многом интересы России и ФРГ совпадают. В обобщенной форме цели долгосрочного партнерства между нашими странами можно свести к нескольким основным пунктам:

Во-первых, «Центральный интерес» Германии, официально провозглашенный еще в начале 1990-х гг. – вовлечение России в международные организации, ее конструктивное участие как великой державы в новой организации Европы, создание в перспективе устойчивого хозяйственного и политического пространства, включающего расширенный ЕС и Россию.

Во-вторых, максимальное использование сравнительных преимуществ обеих стран в международном разделении труда для получения взаимной выгоды от наиболее рационального использования ресурсов и производственных факторов (с учетом заинтересованности Германии в топливно-энергетических ресурсах и России в машинно-технической продукции).

В-третьих, обеспечение устойчивых хозяйственных связей между субъектами хозяйственно-экономической деятельности обеих стран для придания дополнительной стабильности процессу экономического роста и в Германии, и в России.

В-четвертых, использование хозяйственного и правового опыта германской экономики, модели социального рыночного хозяйства и государственной экономической политики для становления некоего экономического порядка в РФ, а также для создания таких хозяйственных форм, которые обеспечивают наибольшую совместимость с немецкими и в целом – с европейскими экономическими структурами.

В-пятых, большая открытость национальных рынков друг для друга и совместное освоение новых рынков, в частности, в Центральной и Восточной Европе.

И, наконец, в-шестых, более активное использование финансовых, управленческих, технологических и иных возможностей немецких фирм для рыночной трансформации российской экономики, использование немецкого потенциала для ускоренной модернизации российских производств.

Также германская сторона считает необходимым повышение кредитного рейтинга России по шкале ОЭСР, что дало бы дополнительный стимул иностранным инвесторам активизировать свою деятельность на российском рынке.

Однако анализ современного состояния и перспектив делового сотрудничества РФ с ФРГ затруднен тем, что оно находится в процессе глубокой трансформации. В настоящее время деловое сотрудничество между объединенной Германией и РФ во многом еще опирается на тот договорно-правовой и организационный фундамент, который был создан до 1990 г. в отношениях между ФРГ и СССР.

Основополагающим документом в области торгово-экономического сотрудничества является соглашение по общим вопросам торговли и мореплавания от 25.04.1958 г.⁵⁶ Это Соглашение регулирует торгово-экономические отношения, преду-

⁵⁶Гарант [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: www.garant.ru. 03.05.2007.

смаывая в частности взаимное предоставление режима наибольшего благоприятствования. Дальнейшие соглашения и программы конкретизировали отдельные стороны торгово-экономических связей. Это относится прежде всего к таким документам, как Договор о развитии широкомасштабного сотрудничества в области экономики, промышленности, науки и техники (от 9.12.1990 г.), Договор о содействии осуществлению и взаимной защите капиталовложений (от 13.06.1989 г.) и Соглашение об избегании двойного налогообложения доходов и имущества (от 24.11.1981 г.)⁵⁷.

Следует напомнить, что к пакету соглашений подписанных в октябре 1988 г. в Москве и июне 1989 г. в Бонне, в 1990 г. добавились документы, определившие общие правовые условия сотрудничества до начала XXI в. В первую очередь это Договор о добрососедстве, партнерстве и сотрудничестве от 9 ноября 1990 г. и Совместное заявление Президента России и Федерального канцлера ФРГ от 21 ноября 1991 г. Принципиальное значение имеет также Договор об окончательном урегулировании в отношении Германии от 12 сентября 1990 г.⁵⁸ Указанная нормативная база была дополнена соглашениями, подписанными во время визита Г. Коля в Москву в декабре 1992 г. В 1993 г. в ходе встреч на разных уровнях было подтверждено, что взаимное сотрудничество относится к основным направлениям внешнеэкономической и внешнеполитической деятельности обоих государств.

Важный политический импульс активизации двустороннего сотрудничества и взаимодействия в международных делах придали состоявшиеся 15 – 16 июня 2000 г. российско-германские консультации на высшем уровне с участием ключевых министров обеих сторон. В развитие достигнутых в Берлине договоренностей начала свою деятельность рабочая группа высокого уровня по стратегическим вопросам экономического и финансового сотрудничества, вторая встреча которой состоялась 18 сентября 2000 г. в Москве, открыта кредитная линия в 1 млрд. марок по линии германского страхового общества «Гермес», подписано новое соглашение по реструктуризации долгов бывшего СССР⁵⁹. В итоге двусторонние связи приобретают партнерский характер.

Дипломатический опыт двусторонних отношений «на высшем уровне» дополняет многообразная и успешная деятельность «снизу» – персональные контакты, тесное сотрудничество политических, общественных и культурных организаций, групп и объединений. Особое значение при этом имеют прямые контакты между регионами, визиты глав регионов. Проводятся заседания Российско-Германского форума общественности «Петербургский диалог», созданного по инициативе Президента России и Федерального Канцлера Германии (учредительное заседание состоялось 8 – 10 апреля 2001 г. в Санкт-Петербурге).

Российско-германское экономическое сотрудничество – наиболее продвинутая область двусторонних отношений между двумя государствами. В развитии российско-германских экономических отношений в 1991 – 2005 гг. можно выделить три периода:

1. **1991 – 1993 гг.** Этот период характеризуется резким снижением объемов товарооборота (от 13 млрд. долл. в 1992 г. до 10 млрд. долл. в 1993 г.), который был вызван нарастанием кризисных явлений в российской экономике и нарушением «старых» хозяйственных связей с «новыми федеральными землями»;

2. **1994 – 1997 гг.** Постепенное восстановление объемов российско-германского товарооборота до уровня 1992 г. Главная причина – восстановление платежеспособности российских субъектов внешней торговли и, как следствие, повышение доверия к ним со стороны немецких партнеров;

3. **1998 – 2005 гг.** Снижение объемов товарооборота (от 11 млрд долл. в 1998 г. до 10 млрд в 1999 г.) в результате экономического дефолта в России. С 2000 г. – резкое увеличение объемов российско-германской торговли (с 17 млрд долл. до 21 млрд долл. в 2000 и 2004 гг. соответственно) вследствие роста мировых цен на углеводороды. Отличительная черта периода – превалирование российского экспорта над импортом.

⁵⁷Бушин Б. Российско-германские деловые связи. // Внешняя торговля. - 1996. - №1-2. С. 36.

⁵⁸Гарант [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: www.garant.ru. 03.05.2007.

⁵⁹Авдеев А. Международные и внешнеэкономические связи российских регионов // Международная жизнь. - 2000г. - №4. С. 95.

Базой экономического сотрудничества России и Германии на современном этапе является экономическая взаимозависимость и взаимодействие этих стран с учетом сырьевой экспортной ориентации российской экономики и высокотехнологической специализации ФРГ. В результате негативных влияний кризиса 1998 г. Россия начала терять свои позиции в Германии. Доля Германии в российском товарообороте в 1999 г. составляет 13 %, а России в товарообороте ФРГ – около 2 %⁶⁰. Объемы российско-германской торговли в период с 1998 по 2001 г. выросли на 33 %, в то время как темпы роста внешнеторгового оборота России со всеми странами за этот же период составили 17 %⁶¹. В 2003 г. российско-германский товарооборот превысил 25 млрд долл.⁶², а в 2005 г. составил около \$32 млрд долл.⁶³.

Динамика товарооборота РФ с Германией (1992 – 2004), млн долл. США

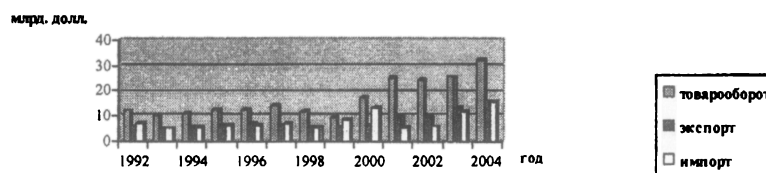


Рис. 1.

Анализ инвестиционной деятельности показывает, что Германия сохраняет свое лидерство по объему совокупных инвестиций в российскую экономику – 9,3млрд. долл. на 1 января 2005 г., что составляет около 30 % всех иностранных инвестиций⁶⁴.

Динамика поступления германских инвестиций в экономику Российской Федерации (1995 – 2001) млрд долл. США

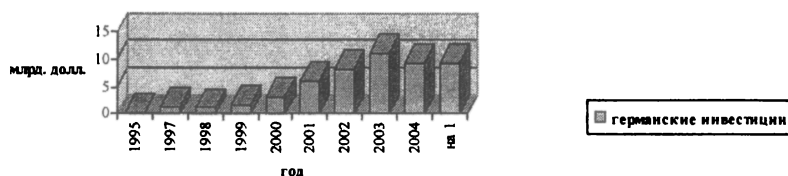


Рис. 2.

На долю России в общем объеме прямых немецких инвестиций за рубежом приходится менее 1 %, а это свидетельствует о значительных потенциальных резервах расширения инвестиционного сотрудничества двух стран.

К 2005 г. в ФРГ действовало более 500 российских фирм. В России было зарегистрировано более 2250 компаний с участием немецкого капитала, из которых около 450

⁶⁰ Визит Г.Шредера в Москву. Немецкое нет, скорее может означать да. [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: <http://alyona.nns.ru> 19.05.2007.

⁶¹ Морские порты России Россия – Германия. [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: <http://www.morvesti.ru/mpri/fichive/2003/103/germany.asp>. 19.05.2007.

⁶² Л. Минина Германия – Россия: новые грани сотрудничества Саммит «Россия – Германия» в сообщениях СМИ. [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: http://www.miural.ru-new/news/page_55.htm. 03. 05. 2007.

⁶³ Товарооборот России и Германии в 2005 г. вырос на 40 %. [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: <http://www.rian.ru/economy/20060113/42988600.html>. 13.01.2006.

⁶⁴ Российско-германские торгово-экономические связи. [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: <http://www.kremlim.ru/text/docs/2005/04/8657.shtml>. 11.04.2005.

полностью немецкие⁶⁵. Нужно отметить, что Германия за последние годы выработала свои приоритеты в отраслях реального сектора экономики России. Это топливная промышленность, черная металлургия, машиностроение и металлообработка, пищевая промышленность, связь. В период 1994 – 2000 гг. было оказано содействие более чем 300 российским проектам с общим объемом финансирования около 200 млн. евро⁶⁶. С целью объединения усилий немецких фирм по инвестиционному изучению и освоению российского рынка немецкие партнеры создали в марте 1995 г. в Москве Союз представителей немецкой экономики в России.

В то же время на территории Германии функционируют свыше 100 смешанных обществ с участием российского капитала (общества с ограниченной ответственностью, подчиняющиеся нормам немецкого законодательства)⁶⁷. Они действуют в основном в таких областях, как торговля, транспортно-экспедиторское обслуживание, банковские и страховые услуги. К ним относятся «Интернекс» (ядерные материалы и редкоземельные металлы), «Станко» (станочное оборудование), «Сферро» (медпродукция), «Мишо» (мебель, продукция лесотехнического комплекса), «Плодимеркс» (вино-водочные изделия), МАПС (техническое обслуживание военных самолетов марки МИГ), «Сафаг» (страхование), «Весотр», «Транс-наутик», «Больминфлот» (транспортные услуги), «Руссойл» (нефть), «Ост-Вест-Хандельсбанк» (банковские услуги) и др.

Значительные позитивные сдвиги наблюдаются в последние годы в налаживании германо-российского диалога на региональном уровне. Более 80 пар городов в России и Германии, около 330 университетов обеих стран объединены партнерскими отношениями⁶⁸. Если прежде 75 % германских инвестиций шли непосредственно в Москву, то с 2002 г. 70 % направляются в региональные инвестиционные проекты⁶⁹.

Таким образом, развитие инвестиционной деятельности становится возможным благодаря ряду позитивных факторов:

- все больше возможностей получают российские регионы, которые стали эффективно использовать данные им в рамках федеральных законов налоговые и прочие льготы;
- растет компетентность российских партнеров, которые гораздо быстрее западных компаний приспосабливаются к постоянно меняющимся условиям;
- постепенно растет компетентность немецких менеджеров, работающих в России;
- постепенно приходит понимание, что следует ориентироваться на долгосрочные интересы..

Дальнейшее развитие российско-германского экономического сотрудничества сдерживается наличием ряда проблем:

1) прежде всего это принципиальное различие подходов двух стран в области сотрудничества: Россия видит в ФРГ экономического партнера, а ЕС (в том числе и ФРГ) всегда интересовались политическими аспектами сотрудничества с РФ;

2) наличие большого внешнего долга России до последнего времени осложняющего ее положение в системе торгово-экономического сотрудничества с ЕС и особенно с ФРГ;

⁶⁵Л. Минина Германия – Россия: новые грани сотрудничества Саммит «Россия-Германия» в сообщениях СМИ. [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: http://www.miural.ru-new/news/page_news55.htm. 03.05.2007.

⁶⁶Авдеев А. Указ. соч. С. 105.

⁶⁷Шмельков В.М. Состояния и перспективы торгово-экономических отношений России и Германии. [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: www.deutschebotschaft.ru. 03.05.2007.

⁶⁸И.М. Бусыгина Германия – страна земель, Россия – страна регионов // Россия и Германия в Европе / Россия и Германия в Европе / Сост. Орлов Б., Тиммерманн. Х.- М.: Памятники исторической мысли, 1998. С. 207 – 208.

⁶⁹В.М. Шмельков Состояния и перспективы торгово-экономических отношений России и Германии. [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: www.deutschebotschaft.ru. 03.05.2007.

Структура государственного внешнего долга России, млрд долларов США)⁷⁰

Наименование	01.01.01	01.01.02	01.01.03	01.01.04	01.01.04	01.01.05	01.01.05	01.04.05
Государственный внешний долг Российской Федерации (включая обязательства бывшего СССР, принятые Российской Федерации)	143,4	130,1	122,1	119,1	95,3	114,4	83,9	108,3
Задолженность странам – участникам Парижского клуба	47,5	42,3	44,7	47,6	38,1	47,5	34,9	46,2
Задолженность перед международными финансовыми организациями	16,1	15,2	13,9	11,7	9,3	9,7	7,1	6,0
МВФ	8,8	7,7	6,5	5,1	4,1	3,6	2,6	0,0
Мировой банк	7,1	7,2	7,0	6,3	5,1	5,7	4,2	5,5
ЕБРР	0,2	0,2	0,3	0,3	0,2	0,4	0,3	0,4

Однако, согласно оценкам западных экспертов, сегодня не Россия является должником Германии, а наоборот, Германия должна России. В конце 2005 г. валютный запас российского Центробанка превышал 182 млрд долл. США. Эксперты в области финансов исходят из того, что не менее трети российских валютных резервов номинированы в евро. В свою очередь около тридцати процентов этой суммы приходится на германские ценные бумаги. К этому следует добавить инвестиции так называемого «стабилизационного фонда» Москвы, который пополняется за счет прибыли от экспорта нефти и газа. В общей сложности Россия является держателем немецких государственных займов на сумму не менее чем 14 млрд евро. В то же время задолженность РФ перед ФРГ в 2005 г. составляла всего лишь 12 млрд евро⁷¹;

3) перекос в товарно-сырьевой структуре экспорта-импорта и рассмотрение России Германией как «сырьевого придатка». В течение 1990-х гг. происходило ухудшение товарной структуры. Россия стала поставлять в основном сырье, первичные производные от него, энергоносители, полуфабрикаты⁷².

⁷⁰Госкомстат РФ. [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: www.gks.ru. 19.05.2007.

⁷¹ Германия оказалась должницей России? [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: www.dwworld.de/dw/article/0,2144,1862058,00.html. 20.01.2006.

⁷²Федеральное статистическое ведомство ФРГ [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: www.moskau.diplo.de. 19.05.2007.

Почти 92 % российского экспорта в ФРГ составляют энергоносители и сырье, причем на долю России приходится 30 % ввозимой в ФРГ нефти и свыше 35 % природного газа. Удельный вес России в удовлетворении импортных потребностей ФРГ в готовой продукции по разным данным составляет в среднем лишь 1,5 %⁷³, хотя по отдельным товарам этот показатель значительно выше и равен 17 %. В импорте из Германии преобладает продукция машиностроения. В итоге сегодня, учитывая высокую зависимость ФРГ от импорта цветных металлов и сохранения тенденции повышения мировых цен, для России существует объективная возможность увеличения поставок российских цветных металлов и сплавов (медь, олово, алюминий, никель, цинк, свинец). Но главной структурной тенденцией во внешнеторговом балансе России является сокращение доли экспорта при росте импорта, что отражает рост емкости внутреннего рынка.

Это подтверждают основные причины развития регионального сотрудничества. Для России это поиск партнера во взаимовыгодных сферах исходя из специализации региона внутри страны, необходимость реструктуризации промышленности, нехватка инвестиций для модернизации производства и, как следствие, поиск зарубежных инвестиционных источников, необходимость получения доступа к современным производственным технологиям, потребность в расширении рынка сбыта.

Интересы Германии к российским регионам значительно скромнее: возможность сбыта высокотехнологичных товаров германского машиностроения, возможность получения прибыли от участия в выгодных проектах без широких капиталовложений, получение дешевого сырья для германской промышленности;

4) отсутствие необходимых для полноценного сотрудничества условий: четких позиций руководящих финансовых институтов, таких как Центральный банк, однозначных условий торговли и ясности налоговой и таможенной политики (постоянно меняющееся законодательство и нормативно-правовая база), привлекательных условий для привлечения иностранных инвестиций в России. В борьбе за малую долю общего объема инвестиционного капитала, поглощаемую промышленно развитыми странами Запада, России приходится сталкиваться с острейшей конкуренцией развивающихся стран, предоставляющих иностранным инвесторам более льготные политические и экономические условия для доходных вложений.

5) остро стоит проблема более полного использования потенциала взаимодополняемых экономик, налаживания производственной кооперации в высокотехнологичных отраслях, определяющих научно-технический прогресс. Доля России в импорте ФРГ равна всего 2,3 %, а в ее экспорте – 1,5 %⁷⁴.

Основные причины торможения стабильного роста товарооборота лежат в российской экономике – низкая платежеспособность предприятий, отсутствие эффективного механизма финансирования экспорта, низкая конкурентоспособность российских готовых товаров. Также в России существует неблагоприятный таможенный режим для импортных товаров, строгий валютный контроль и т.п. К сожалению, большинство финансируемых в этих условиях германо-российских проектов в 90-е гг. было ориентировано на поставки немецкого оборудования импорто ориентированным отраслям российского сырьевого комплекса. Рост взаимного товарооборота, особенно долгосрочных поставок из Германии (машин и оборудования), тормозится из-за отсутствия эффективных механизмов кредитования и экспортеров из-за дороговизны российских источников при относительной недоступности внешних источников;

6) неблагоприятная криминогенная обстановка в России и практика сотрудничества с российскими фирмами, которые нередко оказываются весьма ненадежными партнерами, отпугивает германских инвесторов. Вследствие этого, многие немецкие компании в России представляют собой своего рода опорные пункты на случай благоприятного развития конъюнктуры в нашей стране;

7) основу российско-германского сотрудничества с российской стороны составляют крупные компании, часто являющиеся монополистами в данной отрасли эконо-

⁷³Греф Г.О. Торгово-экономические связи России с Германией // Дипломат. – 2003. – №10. С. 37.

⁷⁴Федеральное статистическое ведомство ФРГ [Электрон. ресурс]. Адрес доступа: www.moskau.diplo.de. 19.05.2007.

мики. У мелких фирм часто не хватает средств для того, чтобы заявить о себе и вступить в конкуренцию с крупными фирмами;

8) низкие темпы технического перевооружения российской экономики сдерживают рост поставок важнейших немецких экспортных товаров – машин и оборудования. Кардинальные сдвиги в товарной структуре возможны лишь при активном продвижении на рынки обеих стран новых товаров;

9) низкая конкурентоспособность российских готовых изделий препятствует расширению российского экспорта в Германию;

10) неразвитость инфраструктуры в провинции, особенно на периферии.

Несмотря на вышеуказанные трудности, наблюдается определенный прогресс в решении ряда проблем:

- выплачены долги бывшего Советского Союза и ликвидированы задолженности по «Гермесу»;
- германская сторона намерена вдвое увеличить объемы страхования по кредитам в России через страховое общество «Гермес»;
- прорабатываются стратегические совместные инвестиционные проекты;
- германская сторона поддерживает повышение кредитного рейтинга России в Организации экономического сотрудничества и развития;
- достигнута договоренность содействовать кооперации российских регионов и фирм с немецкими партнерами, и в частности, партнерами в восточных землях Германии;
- постоянно проводятся межгосударственные консультации по вопросам торгово-экономического сотрудничества;
- взят курс на снижение административных барьеров в экономике. Более прозрачными для иностранных инвесторов становятся внутренние корпоративные правила российских предприятий;
- российские фирмы переходят на мировые стандарты финансовой отчетности;
- поощряется партнерство «снизу», т.е. между городами, предприятиями, университетами, профсоюзами, общественными и молодежными организациями.

В связи со сменой руководства ФРГ, в ее политике по отношению к России можно выделить два аспекта.

С одной стороны, намерение продолжать «стратегическое партнерство» с Россией. Важной причиной тому служат совместные германо-российские интересы в экономике и мировой политике в вопросе обеспечения Европы энергоресурсами. Посол Германии в Украине Штюдemann отмечает, что подписанное в апреле 2005 г. немецко-российское соглашение относительно строительства нового газопровода в обход Украины никоим образом не опровергает заинтересованность официального Берлина в проекте создания трехстороннего газотранспортного консорциума при участии Германии, Украины и России⁷⁵. Кроме того, российский рынок остается привлекательным и перспективным для немецких компаний.

С другой стороны, российские предприятия и организации все активнее стремятся внедриться в германскую экономику, участвовать в приватизации, осуществлять прямые инвестиции. Наибольшую долю российских инвестиций в экономику Германии составляют вложения АО «Роснефть» в строительство нефтеперегонного завода «Лейна-Рафинери-2000» и РАО «Газпром» по участию в проектах фирмы «Винтерсхалл» в газовой промышленности Германии.

С учетом этого новый бундесканцлер Германии А. Меркель выступает за продолжение прежней шредеровской экономической политики по отношению к России, хотя дала понять, что она не намерена отказываться от критики ряда аспектов внутриполитического развития России. Таким образом, смена руководства ФРГ сопровождалась сменой акцентов по отношению к России во внешнеполитической, а не внешнеэкономической сфере⁷⁶. Политика А. Меркель позволяет предположить, что в отноше-

⁷⁵ Д. Штюдemann. Германия не будет пересматривать стратегические направления сотрудничества с Украиной. www.proua.com/news/2005/05/30/125049.html. 30.05.2005.

⁷⁶ И. Маннтойфеля. Продолжение прежней политики, но со смещением акцентов. <http://www.dw-world.de/dw/article/0.2144.1860944.00.html>. 19.01.2006.

нии России Германия и впредь будет руководствоваться не столько формальной приверженностью к «защите демократических ценностей» в РФ, сколько, прежде всего, реальными долговременными экономическими интересами ФРГ.

Д.А. Гольдберг

РОССИЙСКО-ИЗРАИЛЬСКИЕ ОТНОШЕНИЯ: ОПЫТ, ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ

Дипломатические отношения между Россией и Израилем были восстановлены 18 октября 1991 г. До этого времени между двумя странами отсутствовали официальные связи, что являлось результатом господствовавшего во внешней политике СССР проарабского курса. С момента провозглашения независимости государства Израиль 18 мая 1948 г. советские идеологи рассматривали еврейское государство в качестве возможного форпоста СССР на Ближнем Востоке, чему не суждено было свершиться в силу переориентации израильского политического истеблишмента на страны Запада и формирования тесных связей с еврейскими диаспорами капиталистических стран. В подобных условиях произошла естественная смена ближневосточного курса СССР, обозначившая усиленную поддержку арабских государств, в качестве своеобразного противовеса усилению влияния стран Запада и, в первую очередь, США на Ближнем Востоке. Последовавшие арабо-израильские войны 1956, 1967 и 1973 гг. привели к усилению антиизраильских настроений в СССР и укрепили фундамент противостояния, разрушенный лишь в конце 1980-х гг. В условиях холодной войны, когда СССР и Израиль принадлежали к враждующим лагерям, отсутствовали какие-либо перспективы развития двухстороннего сотрудничества. Ни о каком экономическом сотрудничестве не могло идти и речи, если не рассматривать вполне анекдотичные случаи ввоза на территорию СССР израильских citrusовых под видом сельскохозяйственной продукции, выращенной в Марокко. Реальные возможности для налаживания контактов между двумя странами появились уже в начале 1990-х гг., когда Россия спешно стремилась нивелировать последствия холодной войны, развивая отношения с экономически развитыми государствами, ранее рассматриваемыми СССР в качестве потенциальных противников. В рассматриваемый период произошли значительные по сравнению с советским периодом изменения в модели развития отношений с иностранными государствами, выраженные в приоритетном статусе внешнеэкономических связей. В рамках такого подхода формирование отношений между Россией и иностранным государством должно было выражаться преимущественно посредством развития экспортно-импортных, инвестиционно-кредитных и научно-технических связей как на межфирменном, так и на межгосударственном уровне. Оценивая характер российско-израильского экономического сотрудничества, необходимо отметить, что в первые годы после установления официальных отношений в Москве и в Тель-Авиве отсутствовало концептуальное видение перспектив двухстороннего взаимодействия. Безусловно, целый ряд израильских компаний преимущественно средних и мелких приступил к освоению народившегося в России рынка, но подобная деятельность в основном носила очаговый характер (фирмы ограничивались присутствием в Москве и Санкт-Петербурге). Кроме того, на российский рынок вышли прежде всего представители израильской пищевой промышленности и производители товаров широкого потребления, что было вызвано высокой прибыльностью операций по ввозу на территорию России соответствующей продукции вместо существовавшего значительного внутреннего спроса и неспособности российских предприятий данный спрос удовлетворить. При этом компании, являющиеся флагманами израильской экономики и специализирующиеся в таких областях как производство высокотехнологичной продукции, ИТ и фармацевтика, на российский рынок особо не стремились по нескольким причинам: в силу специфики молодой российской рыночной экономики, выраженной в отсутствии четких правил ведения